



# Nasdaq Helsinki Avoimet ovet

| 27.8.2018  
**2018**

Toimitusjohtaja Timur Kärki  
@tjkarki

**GOFORE**

# Muutoksen tahti kiihtyy

Teknologiat  
kehittyvät  
eksponen-  
tiaalisesti

Uusia  
palvelu-  
konsepteja  
syntyy

Toiminta-  
ympäristöt  
muuttuvat

Muutoksen  
tarve on  
jatkuva





# Huippuasiantuntijapalveluita digitaaliseen muutokseen



1

## JOHDA

Digitaaliseen muutokseen liittyvää liikkeenjohdon konsultointia. Oivalluttamista.

2

## MUOTOILE

Liiketoiminta- ja käyttäjälähtöistä palveluiden suunnittelua. Designia ja käyttäjäkokemusta.

3

## RAKENNA

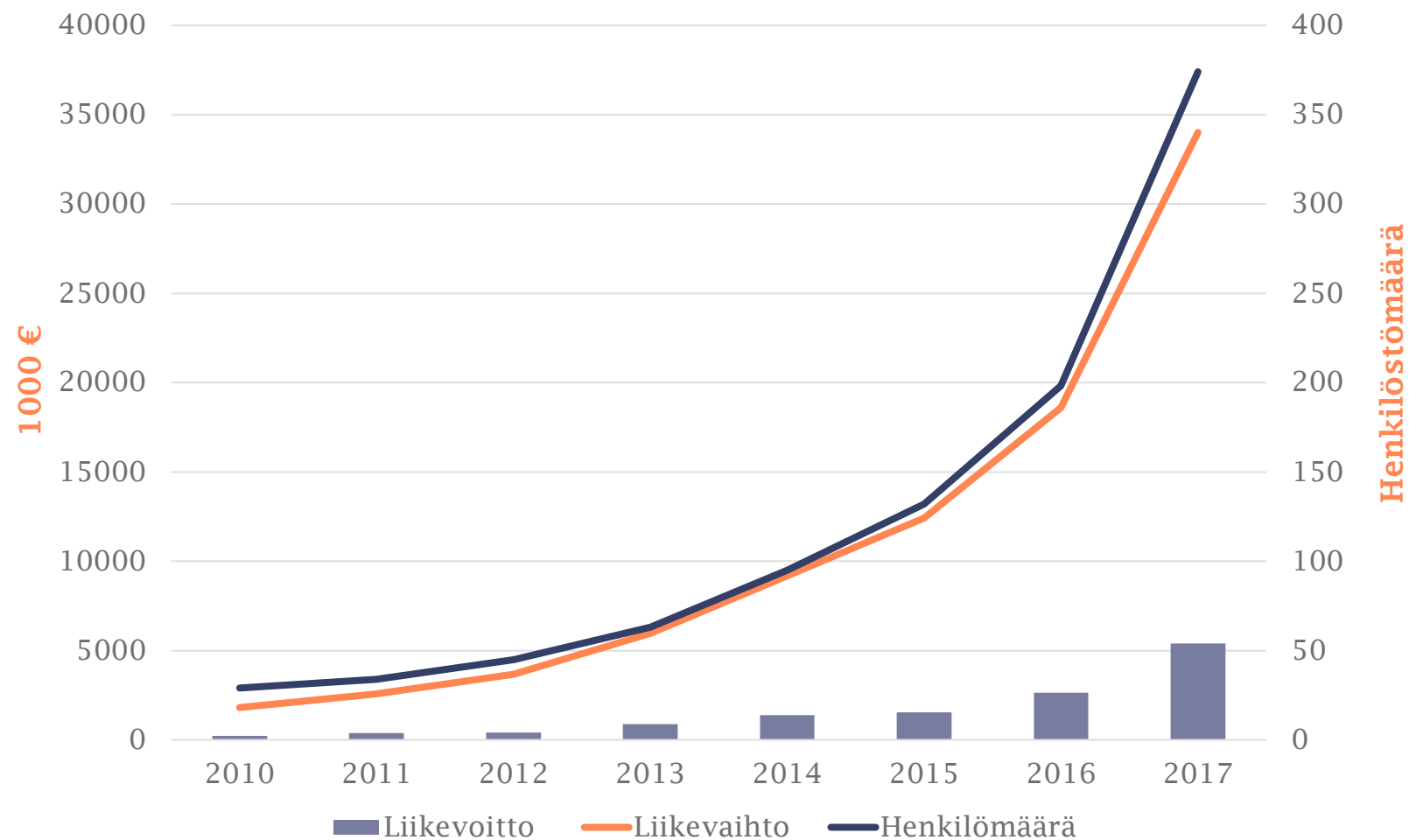
State-of-the-art ohjelmistokehityspalveluita sekä hankkeiden tukipalveluita. Onnistuneita projekteja.

4

## PILVI

Pilvisiirtymään liittyviä asiantuntija- ja kapasiteettipalveluita. Ketteryyttä ja skaalautuvuutta.

# Olemme kasvuyhtiö



**50** | Technology **Fast 50**  
2017 Finland  
**Deloitte.**





# Olemme ihmisten yhtiö

Best Workplaces™

GREAT  
PLACE  
TO  
WORK®

2017

EUROPE





# Arvopohjaisesti johdettu

---

1. Gofore on jokaiselle hyvä työpaikka
2. Gofore elää asiakkaidensa onnistumisista



# H1 2018 kohokohdat

---

LIKEVAIHTO

24,7  
M€

LIKEVAIHDON

KASVU  
72 %

PRO FORMA

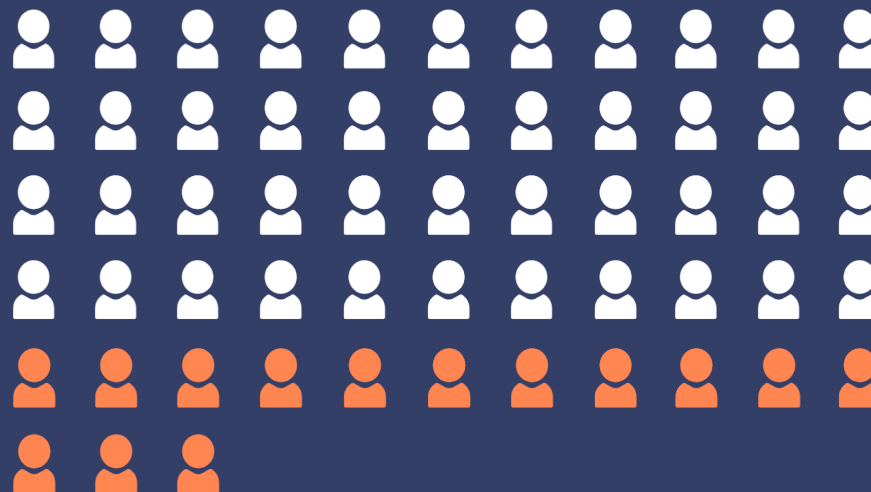
KASVU  
39 %

EBITA

3,8 M€  
15,5 %

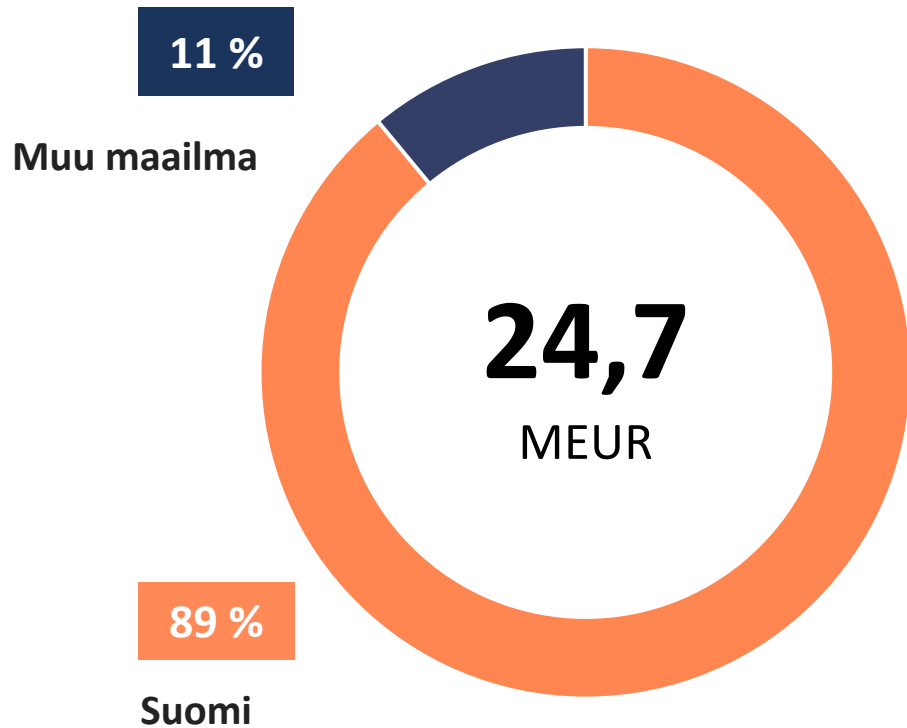
# Orgaaninen kasvu

+39%

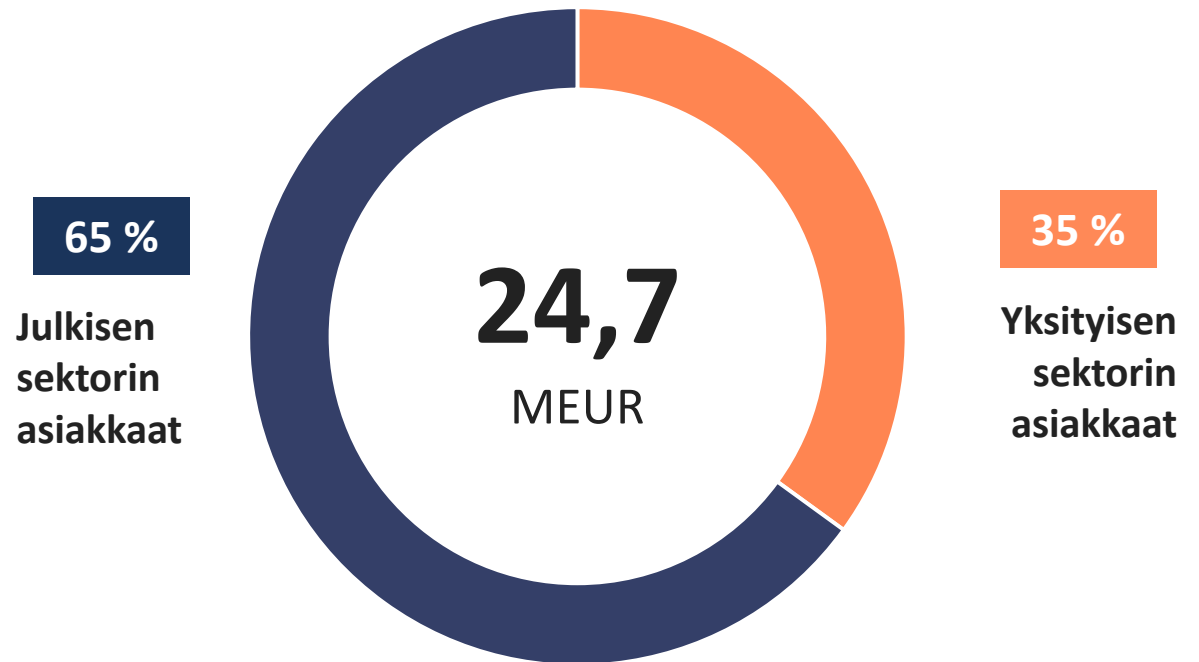


# Liikevaihdon jakauma 1.1.–30.6.2018

Maantieteellinen jakauma



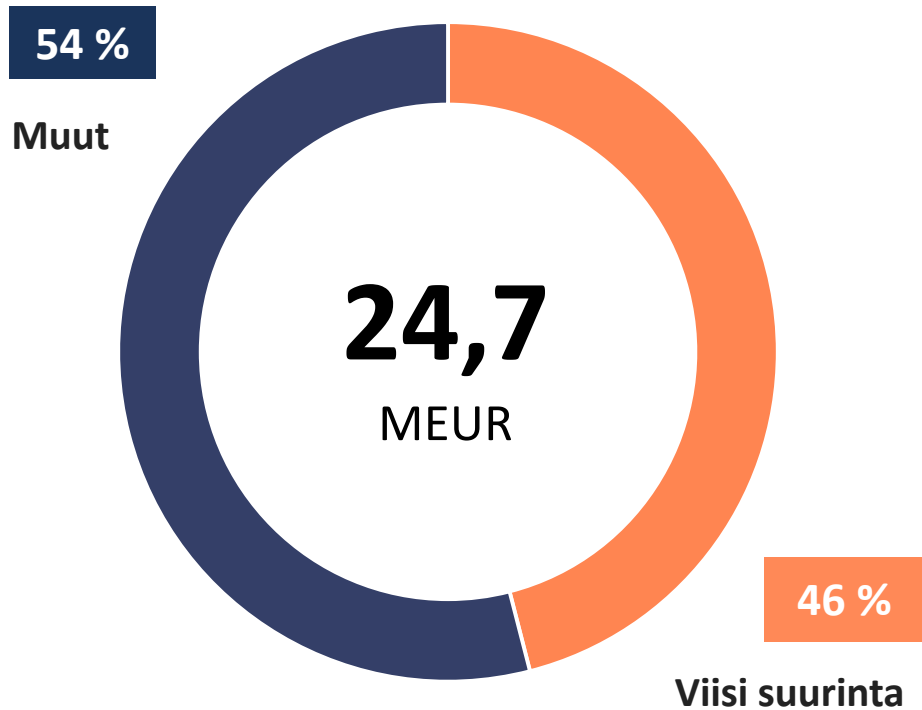
Sektoreittain



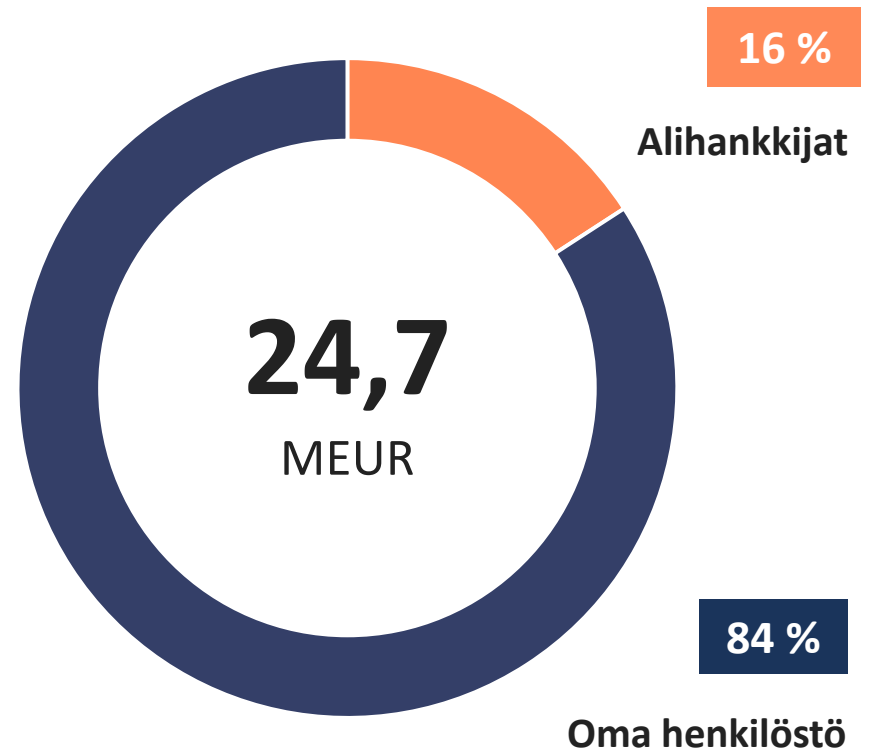


# Liikevaihdon jakauma 1.1.–30.6.2018

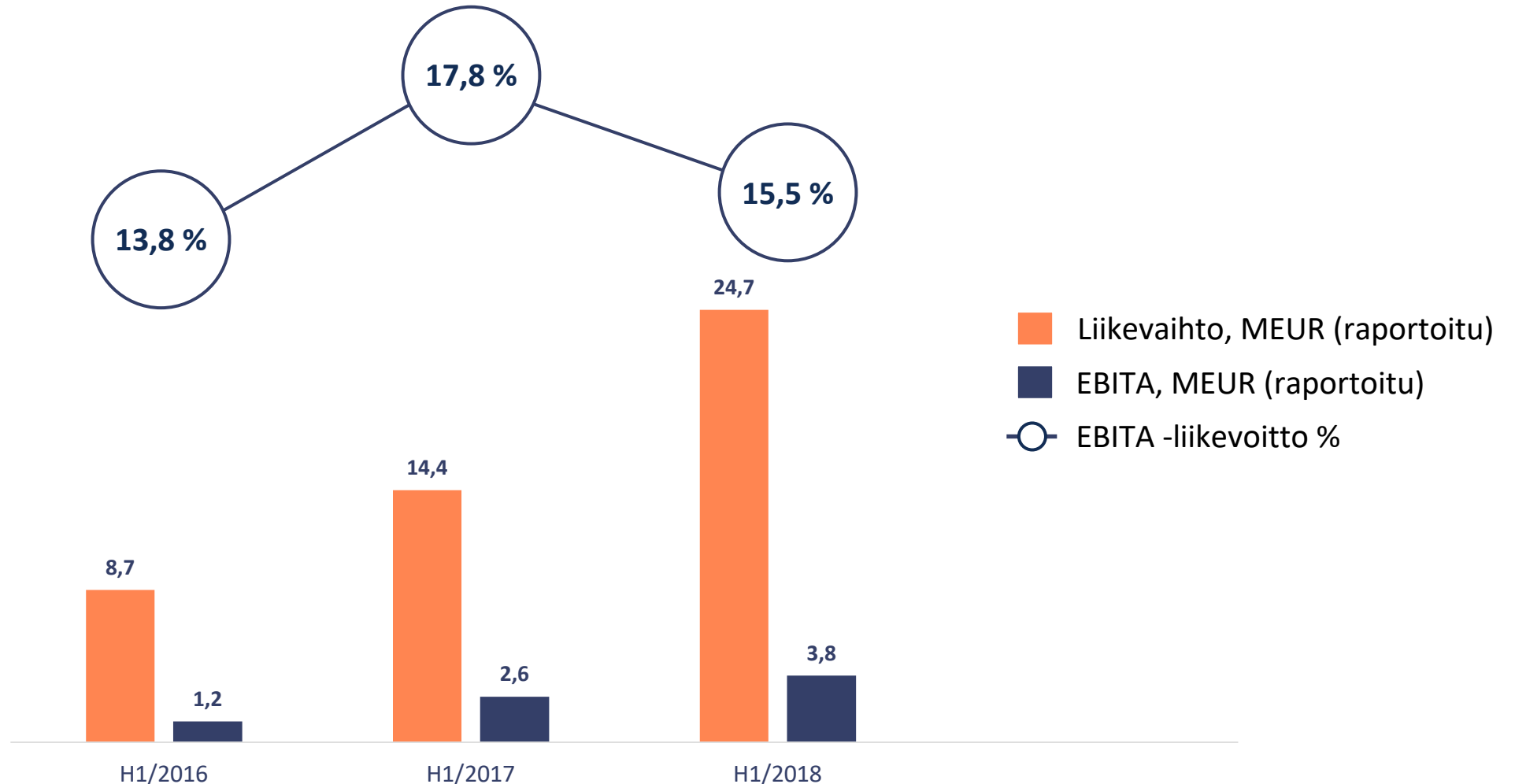
Asiakkuuksittain



Alihankinta



# Liikevaihto ja EBITA-liikevoitto (H1/2016-2018)



EBITA on liikevoitto ennen liikearvon poistoja, ja se on vaihtoehtoinen tunnusluku. 2016 ja 2017 EBITA on yhtä kuin liikevoitto (EBIT). 2018 EBITA on liikevoitto (EBIT) lisättynä liikearvon poistoilla.



# Strategiasta

---

# Haluamme aina olla

---

01

KASVAVA JA  
KANNATTAVA

02

KEHITTYVÄ

03

VAIKUTTAVA

04

KANSAINVÄLINEN

# Ohjeistus

- Yhtiön hallitus ohjeistaa tilikauden 2018 liikevaihdoksi 48–52 milj. euroa.





# Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

---

- Tavoittelemme kohdemarkkinan kasvun, arviolta 15–25 % vuosittain, ylittävää liikevaihdon kasvua ja 15 % liikevoittoa ennen liikearvon poistoja (EBITA) -marginaalia
- Pyrimme maksamaan vuosittain vähintään 40 % nettotuloksesta osinkoina

[www.gofore.com](http://www.gofore.com) » Sijoittajat  
[ir@gofore.com](mailto:ir@gofore.com)